

به نام خداوند لوح و قلم

بخواه

تا بر آورده شود

آموزش ارتعاش در قانون جذب و اسرار گروه‌های مخفی که از مردم عادی پنهان مانده است

نویسنده: کوین ترودو

ترجمه و تألیف: محمود جولایی - سوگند رضانی





تقدیم بہ:

از طرف:

سرشناسه : ترودو، کوین – Trudeau, Kevin

عنوان و نام پدیدآور : بخواه تا برآورده شود: آموزش قانون جذب و اسرار گروه‌های مخفی که از مردم عادی پنهان مانده است/نویسنده کوین ترودو؛ ترجمه و تألیف محمود جولایی، سوگند رضانی؛ ویراستار شکوفه دارابی.

مشخصات نشر : تهران: انتشارات کاپیتان، ۱۳۹۸.

مشخصات ظاهری : ۳۲۸ ص: ۱۴/۵ x ۲۱/۵ س.م.

شابک : ۹۷۸-۶۲۲-۹۶۰۳۳-۶-۹

وضعیت فهرست‌نویسی : فیبا

یادداشت : عنوان اصلی: **Your Wish Is Your Command.**

یادداشت : چاپ قبلی : شهر علم، ۱۳۹۷.

عنوان دیگر : آموزش قانون جذب و اسرار گروه‌های مخفی که از مردم عادی پنهان مانده است.

موضوع : **Finance, Personal** – امور مالی شخصی و تغییر و تحول فردی و مالی

موضوع : **Happiness, Success** – خوشبختی، موفقیت

شناسه افزوده : جولایی، محمود، ۱۳۴۷ – مترجم

شناسه افزوده : رضانی، سوگند، ۱۳۵۸ – مترجم

رده‌بندی کنگره : HG1۹۷

رده‌بندی دیویی : ۳۳۲/۰۲۴

شماره کتابشناسی ملی : ۵۹۴۴۹۳۵



انتشارات کاپیتان، تهران، خیابان شریعتی، جنب بیمارستان ایرانمهر

بن‌بست افسر، پلاک ۸، واحد ۱۳ – تلفن: ۲۲۶۳۳۸۸۰

عنوان: بخواه تا برآورده شود

نویسنده: کوین ترودو

ترجمه و تألیف: محمود جولایی – سوگند رضانی

ویراستار: شکوفه دارابی

طرح روی جلد: هاجر فتوحی

ناشر: انتشارات کاپیتان

چاپ اول: زمستان – ۱۳۹۸، ۵۰۰ جلد

چاپ و صحافی: شهر علم

بها : ۴۵۰۰۰ تومان

فهرست

عنوان

صفحه

مقدمه مترجمان	۱۱
پیشگفتار	۱۳
مقدمه کوین ترودو	۱۷
بخش ۱: بخواه تا برآورده شود	۲۱
فصل اول: پنج مفهوم اساسی	۲۱
شما به چه کسی گوش می‌کنید؟	۲۲
روش‌های یادگیری در گروه‌های مخفی	۳۱
مفهوم آموزش‌پذیری	۳۴
چگونه متوجه شوید که آموزش‌پذیر هستید؟	۳۵
فصل دوم: پاسخ به سؤالات	۴۱
ترازوی آموزش و پیشرفت	۴۸
مراحل چهارگانه‌ی یادگیری	۵۷
فصل سوم: پاسخ به سؤالات	۵۹
شاگردی کردن از طریق کتاب	۶۵
اهمیت کتاب‌خوانی	۶۷
علت این‌همه تأکید روی مفاهیم پایه‌ای چیست؟	۶۹

- فصل چهارم: پاسخ به سؤالات ۷۷
- مفهوم پنجم ۸۳
- شروعی تازه با قانون جذب ۸۷
- راز مخفی ۸۷
- مغز فرستنده و گیرنده ی امواج ۹۳
- درک کاربرد قانون جذب ۹۹
- فصل پنجم: پاسخ به سؤالات ۱۰۱
- ارتعاش راز بزرگ قانون جذب ۱۱۱
- چگونه ارتعاش عالی بفرستیم ۱۱۵
- فصل ششم: پاسخ به سؤالات ۱۱۷
- راز عمل کردن قانون جذب چیست؟ ۱۲۱
- حس خوب داشتن یعنی چه؟ ۱۲۲
- نحوه ی توصیف اهداف ۱۲۵
- باور چیست؟ ۱۳۱
- فصل هفتم: قانون جذب چطور کار می کند؟ ۱۳۹
- من کی به هدفم می رسم؟! ۱۴۶
- چه مدت باید ارتعاش بفرستم؟ ۱۵۰
- هر گز تردید نکنید! ۱۵۱
- چطور اشتیاق سوزان داشته باشم؟ ۱۶۲
- شک یا عدم باور دقیقاً چیست؟ ۱۶۳
- چطور شروع کنم؟ ۱۷۱
- فصل هشتم: پاسخ به سؤالات ۱۷۳

- ۱۷۵ چطور حالمان را خوب کنیم؟
- ۱۸۹ رویاسازی خلاقانه - تصویرسازی خلاقانه ذهنی
- ۱۹۳ معجزه ی شکرگزاری
- ۲۰۰ دفتر آرزوها داشته باشید!
- ۲۰۲ تابلو آرزوها داشته باشید!
- ۲۰۵ بخش دوم: کسب ثروت
- ۲۰۵ فصل نهم: چگونه میلیاردر شوید
- ۲۰۸ پاسخ به سؤالات
- ۲۳۱ فصل دهم: قانون جذب برای کسب ثروت چطور کار می کند؟
- ۲۴۲ روش های تقویت ارتعاش
- ۲۴۷ هفت راز ثروتمندان که آن ها هرگز به شما نگفتند
- ۲۵۸ نکاتی درباره ی راه های کسب پول
- ۲۶۳ تکنیک های پول جمع کردن
- ۲۷۱ فصل یازدهم: چگونه احساسات را خوب کنید؟
- ۲۷۳ پاسخ به سؤالات
- ۲۸۹ فصل دوازدهم: از همین الآن شروع کنید
- ۲۹۷ فصل ۱۳: بخواه تا برآورده شود

مقدمه‌ی مترجمان

بر عرشه‌ی کشتی سرنوشت خود خوش آمدید.

کتابی که پیش رو دارید ترجمه‌ی دقیق و کاملی از کتاب صوتی آقای «کوین ترودو»^۱ با عنوان «آرزوی تو دستور توست»^۲ است. کوین ترودو مولتی میلیاردر معروف آمریکایی است که از جوانی وارد گروهی مخفی به نام «برادرهود» شده و تمامی اسرار و راهکارهای موفقیت را از آن‌ها آموخته است. کوین ترودو پس از آنکه از گروه‌های مخفی خارج شد، تصمیم گرفت، تکنیک‌ها و آموزش‌های شگفت‌انگیز را برای مردم جهان بازگو کند.

وی در سال ۲۰۱۳ پس از افشا کردن رازهای موفقیت و کسب ثروت گروه‌های مخفی برای مردم جهان، توسط اعضای بانفوذ این گروه‌ها و به دلایل مختلف به ده سال زندان محکوم شد؛ اما به‌طور حتم، زندانی شدن کوین ترودو چیزی از ارزش کتاب‌ها و آموزه‌هایش نکاسته است. مهم‌ترین جرم کوین این بود که گویا در تبلیغات تلویزیونی خود گفته است روش‌های داخل کتاب‌هایش (مثلاً لاغری و کاهش وزن) آسان است، حال آنکه از نظر دادگاه آسان تشخیص داده نشده است!

کتاب پیش روی شما، ترجمه‌ی پرفروش‌ترین کتاب صوتی کوین ترودو است که بر اساس موضوعات مطرح شده در سمیناری مخفی به نام «آرزوی تو دستور توست»، شکل گرفته است. او در این سمینار دو روزه که با شرکت افرادی از سراسر جهان برگزار شد، جامع‌ترین آموزش‌های حوزه‌ی قانون جذب و موفقیت فردی را ارائه کرد. در این روش تدریس خاص؛

^۱ کوین مارک ترودو - Kevin Mark Trudeau معروف به کوین ترودو

^۲ کتاب صوتی که بعد از سمیناری که به‌صورت مخفی در نزدیکی کوه‌های آلپ برگزار شد، توسط کوین ترودو منتشر شد. (Your Wish is Your Command – Audiobook)

او جملات تکراری یا تأکیدهایی را به کار برده است که در ترجمه‌ی کتاب نیز آورده شده است و نشان‌دهنده‌ی اهمیت این موضوع است.

کتاب ابتدا عیناً ترجمه شد؛ اما دیدیم قابلیت‌های بیشتری دارد. از طرف دیگر سال‌ها بود که به دنبال فرصتی بودم تا کتابی در حوزه‌ی قانون جذب تألیف کنم، ایده جالبی به ذهنم خطور کرد. کتاب را با حفظ امانت سه بار بازنویسی کردیم. موضوع «ارتعاش در قانون جذب» را که در «فیلم راز» حذف شده بود و طی «سمینار آرزوی تو دستور توست» نیز گذرا توضیح داده شده بود، هدف اصلی این کتاب قراردادام و مهم‌ترین پرسش‌های دانشجویان دوره‌ی «نخبگان جذب و موفقیت» خودم را نیز لحاظ کردم و کتاب بسیار کامل شد و رضایت ذهن ما را جلب کرد. قطعاً با پیروی از تکنیک‌های ارائه‌شده در این کتاب، رسیدن به هر خواسته‌ای، مخصوصاً اهداف مالی بزرگ امکان‌پذیر خواهد بود و مطالعه‌ی آن، حس و حالی خوب و لذت بردن از تک‌تک لحظات زندگی را به همراه خواهد داشت.

به شما پیشنهاد می‌کنیم، مطالب را بارها و بارها مرور کرده و در زندگی شخصیتان به کار ببندید تا وارد ضمیر ناخودآگاهتان گردد. مطمئن باشید، آن‌قدر زندگی‌تان تغییر خواهد کرد که ابتدا اطرافیان‌تان متوجه آن دگرگونی می‌شوند و بعد شاهد نتایجی متفاوت با گذشته در زندگی‌تان خواهید بود.

به‌منظور آشنایی خوانندگان محترم با سبک نویسنده‌ی کتاب لازم به یادآوری است، از آنجاکه کوین تروود، روش تکرار را از جمله تکنیک‌های یاددهی و یادگیری می‌داند و معتقد است از این طریق مطالب در ذهن یادگیرنده تثبیت و تحکیم می‌گردد؛ از این‌رو، وی در آموزش‌های خود به‌خصوص در این سمینار بر تکرار عبارات، جملات، مفاهیم و مثال‌ها تکیه کرده است.

برای همه‌ی شما، بهترین‌ها و رسیدن به تمام خواسته‌ها را آرزومندیم.

محمود جولایی - سوگند رضانی

زمستان ۱۳۹۷

پیشگفتار

کوپین ترودو که مطالب این کتاب از زبان وی نقل می‌شود، یکی از سرشناس‌ترین افراد در حوزه‌ی موفقیت به شمار می‌آید. او در ششم فوریه ۱۹۶۳ در لین (Lynn) واقع در ماساچوست آمریکا متولد و در همان شهر بزرگ شد. وی که پسرخوانده‌ی «رابرت و مری ترودو» است، در سال ۱۹۸۱ در مدرسه‌ای که تحصیل می‌کرد، به‌عنوان آینده‌دارترین استعداد درخشان مدرسه معرفی شد.

کوپین بعد از پایان دبیرستان به شغل دست‌فروشی خودرو پرداخت، اما پس از مدتی به برگزاری سمینارهای آموزشی و فروش تکنیک‌های تقویت حافظه روی آورد. او در سال ۱۹۹۳ وارد شرکت بازاریابی شبکه‌ای «تغذیه برای سلامتی»^۳ شد و از طریق «نت ورکینگ» به موفقیت‌های مالی خوبی دست پیدا کرد و سپس به تولید و پخش تبلیغات تلویزیونی پرداخت. در این زمان بود که کوپین به گروه‌های مخفی راه یافت و در این گروه‌ها اطلاعات زیادی را درباره‌ی رموز موفقیت کسب کرد.

او طی چند سال، تمام آموخته‌های خود را به کار گرفت و به یک مولتی میلیاردر خودساخته بدل شد. کوین سپس تصمیم گرفت، دانش و تجربه‌ی خود را با انتشار کتاب‌هایش، به مردم جهان تقدیم کند.

کتاب‌های کوین ترودو به مدت ۲۹ هفته در مجله‌ی «نیویورک تایمز» رکورددار پرفروش‌ترین کتاب‌ها شد و فقط کتاب «درمان طبیعی که آن‌ها نمی‌خواهند شما بدانید» حدود بیست میلیون نسخه، فروش داشته است که حتی از کتاب «هری پاتر» هم پرفروش‌تر بوده است. کتاب‌های دیگر کوین نظیر «راه‌حل کاهش وزن» و «راه‌حل کاهش بدهی و پول»، حدود پنجاه میلیون نسخه، فروش داشته‌اند که این امر، وی را به موفق‌ترین نویسنده‌ی تاریخ بدل کرده است. کوین، جزو بنیان‌گذاران «انجمن حافظه‌ی آمریکا» است که بزرگ‌ترین مدرسه‌ی حافظه در جهان محسوب می‌شود. وی سیستم مطالعه‌ی شخصی «ابر حافظه»^۴ را بنیان نهاده که به شما یاد می‌دهد، چگونه قدرت عظیم حافظه‌ی تصویری‌تان را مدیریت کنید.

اما چیزی که بیشتر مردم در مورد کوین نمی‌دانند، این است که وی مؤسس شصت شبکه‌ی کسب‌وکار موفق، از جمله، شبکه‌ی جهانی موفقیت کسب‌وکار است که در ۱۱۷ کشور فعالیت دارند. امپراتوری کوین ترودو، بالغ بر سه میلیارد دلار است. حوزه‌ی فعالیت‌های او شامل ساخت‌وساز، تبلیغات، تولیدات رادیو و تلویزیون، تغذیه، بازاریابی، انتشارات و مشاوره است. او صاحب شبکه‌ی رادیو و تلویزیونی گلف در بریتانیا است. همچنین شبکه‌های UTV و شبکه‌ی خرید خانگی آمریکا متعلق

^۴ Mega memory یکی از پرفروش‌ترین کتاب‌های کوین ترودو بوده است که خوشبختانه ترجمه شده و به‌زودی از طریق «انتشارات کاپیتان» چاپ می‌شود. م.

به وی است و همچنین یکی از موفق‌ترین افراد، در حوزه‌ی انتشار مجلات و روزنامه است. وی که حدود دویست برنامه‌ی رادیویی و تلویزیونی را اجرا کرده، از سال ۱۹۸۹ جزو بیست نفر افراد مشهور جهان، با بیشترین آمار مشاهده در تلویزیون قرار گرفته است. کوین فعالیت‌های زیادی نیز در حوزه‌ی مبارزه با دولت، برای دفاع از حقوق شهروندی داشته است.

او رازهای موفقیت در گروه‌های مخفی را با بیش از ۵۰۰۰۰ نفر در سراسر جهان در میان گذاشت و لقب بهترین مرد راه‌اندازی کسب‌وکار را به خود اختصاص داد. کوین ترودو، موفق‌ترین فرد آموزش‌دیده در گروه‌های مخفی به نام «برادرهود»^۵ و «اسکالن بونز» بوده که اسرار این گروه‌ها را نیز برای عموم مردم فاش نمود.

کوین تکنیک‌های موفقیت را که تا آن زمان کسی در بیرون از گروه‌های مخفی نمی‌دانست، در کتاب‌ها و سمینارهایش مطرح کرد و بدین ترتیب به میلیونر شدن هزاران نفر و رساندن مردم به رؤیایا و اهدافشان کمک کرد. لذا مردم جهان، لقب سازنده‌ی رؤیایا و میلیونر ساز را به کوین ترودو داده‌اند.

بهترین و مؤثرترین اثر کوین ترودو، سمینار «آرزوی تو دستور توست» است که شهرتی جهانی به وی بخشید. شهریه‌ی این سمینار ۱۰۰۰۰ دلار بوده که خیلی زود به صورت کتابی صوتی درآمد و محبوبیت فراوان یافت. کوین در این کتاب صوتی، اسرار ذهن ثروتمندان و افراد بسیار موفق را فاش می‌کند و رازهای مخفی

را که سبب موفقیت‌های بزرگ آنها می‌شود، بیان می‌نماید. کوین ترودو قانون جذب را با عمل و به‌کارگیری اصول و قواعد خاصی قبول دارد و رمز موفقیت در کسب ثروت و دستیابی به هر خواسته‌ی بزرگی را در دو گروه کار «ذهنی» و «عملی» می‌داند.

در کتاب صوتی سمینار «آرزوی تو، دستور توست» این رموز کاملاً توضیح داده شده است. مطالبی را که در این کتاب می‌خوانید، در واقع افشای اسرار موفقیت افراد بانفوذ گروه‌های مخفی آمریکا است.

مقدمه‌ی کوین ترودو

سلام! من کوین ترودو هستم.

برنامه‌ی آموزشی که در این کتاب طراحی شده «آرزوی تو، دستور توست» نام دارد و در این برنامه شما یاد خواهید گرفت که چگونه خواسته‌ی خود را به واقعیت تبدیل کنید.

اگر شما در حال خواندن این کتاب هستید، به احتمال زیاد رؤیا یا هدفی دارید و از زندگی خود، چیزی بیشتر از آنچه اکنون دارید، می‌خواهید. شاید اتومبیل بهتر، ویلای مجلل‌تر یا پولی که خانه‌ی خود را با آن بازسازی کنید، مسافرت به دور دنیا یا فقط مقداری پول که با آن از شر بدهیتان رها شوید، خواسته‌ی شما باشد. شاید هم دوست دارید که رئیس خودتان باشید و کسب‌وکاری برای خود راه بیندازید؛ بدانید که تمام این خواسته‌ها، قابلیت تحقق دارند.

من این اطلاعات ناب و فرمول‌های موفقیت را با شما درمیان می‌گذارم تا همه‌ی رؤیاهایتان را محقق کنید. کتاب‌های زیادی نوشته‌ام که در سرتاسر جهان به فروش می‌رسند، اما در این کتاب می‌خواهم اطلاعاتی را با شما به اشتراک بگذارم که پیش‌ازاین، فقط در دسترس طبقه‌ی ممتاز جامعه بوده است.

چند سال پیش تعدادی از دوستانم مرا قانع کردند که قسمتی از اسرار گروه‌های مخفی مثل «برادرهود» را که خودم عضو آن بودم، با مردم جهان درمیان بگذارم. من این پیشنهاد را قبول کردم و تصمیم گرفتم بخشی از رازها و اطلاعات مخفی را از طریق سمینار و کتاب «آرزوی تو دستور توست» به دیگران منتقل کنم. ممکن است فیلم مستندی به نام «راز» را که در جهان پخش شده، دیده باشید. هم فیلم و هم کتابش فوق‌العاده هستند و اسراری را درباره «قانون جذب» بیان می‌کنند. مفهوم قانون جذب، چیز جدیدی نیست و به زمان «اول نایتینگل» برمی‌گردد. او آن زمان کتاب صوتی «راز عجیب» را منتشر کرد و در آن گفت: «شما همان چیزی می‌شوید که بیشتر اوقات به آن فکر می‌کنید.» پس از او نیز ناپلئون هیل با استفاده از اطلاعات «اندرو کارنگی» - که یکی از اعضای گروه مخفی و ثروتمندترین مرد زمان خود بود - بخشی از این اطلاعات را در اختیار عموم مردم گذاشت.

بسیار خوب، برگردیم به موضوع کتابی که در دستانتان شماس. من برای اولین بار سمینار دو روزه‌ای را در اروپا برگزار کردم و افرادی از سرتاسر جهان برای شرکت در این دوره، ده هزار دلار پرداخت کردند.

آدم‌های زیادی اکنون در حوزه‌ی موفقیت کار می‌کنند: مثل «آنتونی رابینز»، «برایان تریسی»، «دیل کارنگی» و «رابرت کیوساکی»؛ اما هیچ‌کدام از آن‌ها قبل از نوشتن اولین کتابشان هیچ پولی کسب نکرده و به هیچ موفقیتی نرسیده بودند.

^۶- فیلم مستند راز اولین بار توسط شبکه چهار تلویزیون دوبله و پخش شد و این اولین آشنایی ایرانیان با قانون جذب بود که با استقبال بی‌نظیری مواجه شد و فیلم پخش شد و در میان مردم دست‌به‌دست چرخید. جهت دانلود این فیلم جالب می‌توانید به سایت راز موفقیت مراجعه کنید.

با اینکه کتاب‌ها و مطالبشان بسیار فوق‌العاده است، همه‌ی آن‌ها قسمت مهمی از راز بزرگ را جا انداخته‌اند. می‌دانید چرا افرادی که کتاب و فیلم «راز» را می‌بینند و سعی می‌کنند به کار ببرند، شکست می‌خورند؟! چون این دستور پخت، چیزی کم دارد. برخلاف همه‌ی سمینارهایی که شما می‌روید و انگیزشی هستند، من یک سخنران انگیزشی نیستم. در سمینار دو روزه‌ام، به شرکت‌کنندگان، قدم‌به‌قدم توضیح دادم که چطور باید فرآیند موفقیت را طی کنند. همه‌ی شاگردان این کلاس به دستاوردهای باورنکردنی در زندگی رسیده‌اند. شما نیز این تجربه‌ی شیرین را خواهید داشت. بعضی، میلیون‌ها دلار پول به دست آورده‌اند، درحالی‌که قبل از آن، بیش از صد هزار دلار در سال، پولی کسب نکرده بودند. بعضی از این افراد، کسب‌وکار خودشان را شروع کرده‌اند و برخی هم مثل یکی از شرکت‌کنندگان، در همان سمینار با خانمی آشنا شد و نکته‌ی جالب این بود که هر دو نفر باوجود اینکه آمریکایی بودند، اما در اروپا در یک رستوران همدیگر را ملاقات کردند. همه‌ی آن‌ها با تغییر ارتعاش، در بسیاری از جنبه‌های زندگی‌شان تغییرات فوق‌العاده‌ای به وجود آوردند.

من در یک دوره از زندگی‌ام، این اطلاعات را به شخصی ورشکسته، آموزش دادم که در نهایت فقر، در خانه‌ی نامادری‌اش زندگی می‌کرد. او از این اطلاعات استفاده کرد و پس از گذشت دوازده ماه، یک میلیون دلار پول نقد در حساب خود داشت. خانم دیگری اهل کالیفرنیا اضافه‌وزن شدیدی داشت و تا آن زمان هیچ رابطه‌ی عاطفی مناسبی را تجربه نکرده بود. او آرزو داشت وزن خود را کم کند و رابطه‌ی رؤیایی و عاشقانه‌ای را تجربه نماید. او از این تکنیک استفاده کرد و به همه‌ی

رؤیاهایش رسید. خانم دیگری هم با استفاده از این آموزش‌ها، ۱۱۰ میلیون دلار در لاتاری برنده شد. قطعاً تمام این اتفاقات برای همه‌ی شما نمی‌افتد، اما به‌طور حتم قدرت کاربردی این تکنیک‌ها را به شما ثابت می‌کند.

در اینجا مطالبی را به شما آموزش می‌دهم تا به یک «آهنربای جذب موفقیت» تبدیل شوید. شاید فکر می‌کنید خوش‌شانس نیستید، یا هیچ اتفاق مثبتی برای شما نمی‌افتد و این تکنیک‌ها در زندگی شما جواب نمی‌دهد. اگر این‌طور فکر می‌کنید، حدس شما درست است، چون نتایج زندگی شما، انعکاس ارتعاش و فرکانس خود شماست. خبر خوب این است که همه‌ی این‌ها قابل تغییر است و شما می‌توانید تبدیل به آدم خوش‌شانسی شوید. شما به هرچه که بخواهید، می‌رسید.

چراغ جادوی علاءالدین مال شماست. همین الآن شروع کنید!

ارادتمند شما

کوین تروودو

بخش اول: بخواه تا برآورده شود

فصل اول: پنج مفهوم اساسی

خیلی هیجان زده‌ام که می‌خواهم دانش و تجربیاتم را با شما در میان بگذارم. ما قصد داریم به شما بگوییم چطور رؤیاهایتان را محقق کنید، چگونه خواسته‌هایتان را واقعاً در زندگی خود متجلی کرده و در سریع‌ترین زمان ممکن به ظهور برسانید.

بخش اول این برنامه‌ی آموزشی «آرزوی تو، دستور توست» نام دارد و بخش دوم می‌گوید که «چگونه می‌توانید میلیون‌ها دلار پول بسازید» علیرغم اینکه عده‌ای نمی‌خواهند شما چیزی درباره‌اش بدانید.

در بخش اول توضیح خواهم داد که چگونه هرکدام از شما می‌توانید چراغ علاءالدین خود را داشته باشید و چطور می‌توانید هر زمان که بخواهید، گول چراغ جادویتان را احضار کنید تا آرزویتان را برآورده کند.

شما به چه کسی گوش می‌کنید؟

اولین پرسش بسیار مهم من از شما، این است که: به چه کسی گوش می‌دهید؟ اگر به کتابخانه‌ی شهرتان مراجعه کنید؛ یا حتی به صورت آنلاین در آمازون یا گوگل جستجو کنید، هزاران کتاب به زبان انگلیسی وجود دارد که می‌خواهند به شما، راه چگونگی رسیدن به رؤیایا و تحقق خواسته‌ها را یاد بدهند. موضوعاتی مشابه این، در کشورهای دیگر نیز وجود دارند که به زبان انگلیسی ترجمه هم نشده است. کتاب‌های زیادی به زبان‌های روسی، چینی، ژاپنی، هندی، اسپانیایی، آلمانی و... در سراسر جهان نوشته شده‌اند تا به شما راه موفقیت را آموزش دهند. همچنین اطلاعات بسیار زیادی در سرتاسر جهان، روی سی‌دی‌ها ضبط شده است؛ مثل سمینارها، سخنرانی‌ها و کارگاه‌های بسیاری که افراد مختلفی، آن‌ها را برای متجلی کردن رؤیایهاتان ارائه می‌دهند.

اخیراً به بسته‌های آموزشی که گروهی آن را منتشر کرده بودند، گوش می‌کردم که قیمت بسیار گرانی هم داشت. این پکیج آموزشی گران‌قیمت، شامل سمینار دو روزه‌ای بود که در پانزده سی‌دی گنجانده شده بود. دقت کنید، وقتی به سخنان افرادی که در سمینارها یا در کتاب‌هایشان درباره‌ی تحقق رؤیایا صحبت می‌کنند، گوش می‌کنید، بیشتر مطالبشان خوب و منطقی به نظر می‌رسند و این فوق‌العاده است! اما مشکل از آنجا شروع می‌شود که چیزهایی را که می‌شنوید، باور می‌کنید.

چالش اصلی اینجاست: اگر این مباحث واقعاً جواب می‌دهد، آیا برای خود آن‌هایی که این تکنیک‌ها را آموزش می‌دهند، مؤثر است؟ آیا آن‌ها به همه‌ی خواسته‌هایی که داشتند، رسیده‌اند؟ آیا همه‌ی چیزهایی را که می‌خواهند، به دست آورده‌اند؟ آیا آن‌ها خودشان، چراغ علاءالدین دارند تا آنچه را که می‌خواهند، از او درخواست کنند و به‌صورت معجزه‌وار در زندگی‌شان ظاهر شود؟

متأسفانه باید بگویم که در مورد اکثریت قریب به‌اتفاق این افراد، پاسخ منفی است. این افراد فقط یک سری مباحث تئوری ارائه می‌دهند. آن‌ها راهکارهای عملی که در دنیای واقعی به کار بیایند، به شما نشان نمی‌دهند، چون شواهدی از تجربیات شخصی خودشان ندارند که نشان دهد، آنچه آموزش می‌دهند، واقعاً جواب می‌دهد. اما مطالبی که ما اینجا به شما یاد می‌دهیم، به مردم عادی آموزش داده نمی‌شود.

پرسش اصلی این است: به چه کسی گوش می‌کنید؟

راهکارهایی که اینجا به شما آموزش می‌دهیم، واقعاً مؤثر است و جواب می‌دهد. بسیار هم خوب جواب می‌دهد و هر کس که واقعاً به آن‌ها عمل کند، جواب می‌گیرد. کاربرد و یادگیری آن‌ها هم بسیار آسان است. آیا شما آن را به کار خواهید برد؟ این بستگی به انتخاب شما دارد. حتماً به این موضوع هم می‌پردازیم که چطور ممکن است شما چیزی را بیاموزید، اما آن را در زندگی به کار نیندازید و چطور باید این مشکل را حل کنید. چون امروز می‌دانیم بسیاری از افرادی که به سمینارها می‌روند یا به «سی‌دی‌های موفقیت» گوش می‌دهند تا چگونه پولدار شدن، چطور خوشحال شدن را بیاموزند؛ یا چگونه اعتمادبه‌نفس بالاتری را کسب کنند و چطور

آرزوهایشان را محقق نمایند و به هرچه می‌خواهند برسند اما نقاط کور و مسائلی هست که مانع پیشرفت آن‌ها به سطوح بالاتر می‌گردد. ما درباره‌ی این نوع موانع و اینکه چرا این موانع وجود دارند و چطور باید از آن‌ها عبور کنید، سخن خواهیم گفت.

وقتی می‌خواهید پول‌ساز شوید، سؤال اصلی این است که برای یادگرفتن روش پول درآوردن، به حرف چه کسی گوش می‌دهید؟ وقتی به دوره‌ها و کتاب‌هایی که در این باره منتشر شده، نگاه کنید ۹۹ درصد این آموزش‌ها توسط افرادی داده شده که هرگز به شکل واقعی پول زیادی درنیآورده‌اند. این نکته‌ی بسیار مهمی است! اگر مطالبی که آن‌ها یاد می‌دهند، درست است؛ چرا خودشان خیلی ثروتمند نیستند؟

پس نکته‌ی مهم این است: «به حرف چه کسی گوش می‌دهید؟».

بعضی‌ها می‌گویند، کتاب‌هایی هستند که مثلاً شخصی مثل «دونالد ترامپ» که یک مولتی میلیاردر است آن را نوشته یا کتاب‌هایی از «وارن بافت» که یکی از ثروتمندترین آدم‌های روی زمین است. بله حق با شما است، این افراد واقعاً پولدار شده‌اند.

اما پرسش مهمی که بسیاری از مردم درباره آن کنکاش نمی‌کنند این است: آیا می‌دانستید کسانی که خیلی پولدارند، هیچ کتابی درباره‌ی راه‌های پولدار شدن خود ننوشته‌اند؟ پس این را بدانید که شما اطلاعات درستی از این کتاب‌ها دریافت نمی‌کنید.

«دونالد ترامپ» هرگز کتابی نوشته و حتی تاکنون کتاب خود را نخوانده است! حتی نمی‌داند مطالب کتابش چیست! «وارن بافت» و «بیل گیتس» هم همین‌طور! آن‌ها نه کتابی نوشته‌اند و نه خوانده‌اند و نه می‌دانند چه چیزی در کتاب گفته شده است! پس شما واقعاً اطلاعات درستی از آن‌ها دریافت نمی‌کنید. نکته‌ی دیگری که بسیار مهم است و باید درک کنید، این است که ثروتمندان (غیر از تعداد بسیار اندکی که جزو استثنائات هستند و «اندرو کارنگی» یکی از آن‌هاست که در زمان خودش ثروتمندترین فرد روی کره‌ی زمین بوده است) واقعاً نمی‌خواهند که شما اسرار موفقیت آن‌ها را بدانید. آن‌ها به هیچ‌وجه، رقابت را دوست ندارند. حقیقت این است که ثروتمندان در طول تاریخ همواره اعتقاد داشتند که ثروت، موضوعی ژنتیکی است و باید علاوه بر داشتن ژن ثروتمندی، ساختار DNA و انرژی شما هم خاص ثروتمند شدن باشد و چون به خاطر نداشتن این ژن، هیچ‌گاه در دسته‌ی ثروت‌سازان قرار نمی‌گیرید، پس نباید از رازهای ثروت آفرینی باخبر شوید. آن‌ها می‌گویند حتی اگر باور داشته باشید که می‌توانید، چون ژن شما با موفقیت سازگار نیست، قادر به دستیابی به آن نخواهید بود. ممکن است پذیرش این ادعا برایتان سخت باشد، اما در طول تاریخ این دیدگاه اثبات شده است. اگر از دونالد ترامپ بپرسید که کلید موفقیت تو چیست؟ جواب می‌دهد: ژنتیکی که با آن متولد می‌شوید! «هنری فورد» هم همین را گفته است.

اگر بروید و فیلم‌هایی مثل «تایتانیک» را ببینید، شما دسته‌بندی کابین‌های مسافران درجه‌ی ۱، درجه‌ی ۲ و ۳ را مشاهده می‌کنید. مسافران هیچ طبقه‌ای باهم غذا نمی‌خورند و با یکدیگر مراوده‌ای ندارند.

اگر شما به اندیشه‌های افراد معروف قرن هجدهم، مثل «هنری فورد» توجه کنید، متوجه می‌شوید که ثروت و رفاه به صورت خاصی، برای سطوح بالای جامعه طراحی شده و آن‌ها هیچ وقت با فردی خارج از «طبقه‌ی خود» ازدواج نمی‌کردند. یعنی دختر ثروتمند باید با پسری ازدواج می‌کرد که زن ثروت داشته و مرفه باشد. در بریتانیا به این افراد «نجیب‌زاده» می‌گفتند. در طی تاریخ، مسئله‌ی اصلی همین زن بوده است.

نکته‌ای که می‌خواهم بگویم این است که ثروتمندان در همه دنیا می‌خواستند که اسرار ثروتمند شدن در میان آن‌ها باقی بماند، به همین دلیل گروه‌های مخفی بین آن‌ها تشکیل شد.

ثروتمندان در بسیاری از گروه‌های مخفی مثل «فراماسونری» که از همه قدیمی‌تر است، اسرارشان را باهم به اشتراک می‌گذارند. افراد در این گروه‌ها درجات مختلفی دارند که بالاترین درجه در گروه فراماسونری درجه‌ی «سی‌وسه» است. دلیل ایجاد گروه‌های مخفی این است که سطوح حاکم بر جامعه بتوانند همدیگر را ملاقات کنند، اطلاعاتشان را به اشتراک بگذارند و اسرار خود را حفظ کنند. حفاظت از اطلاعات ابتدا در سطح خانواده و بعد مابین دوستانشان به‌طور جدی انجام می‌شود. من در اینجا فقط تاریخچه‌ی آن را می‌گویم و به درست یا غلط بودن آن، کاری ندارم.

پس شما نمی‌توانید به کسانی که صرفاً کتاب می‌نویسند و یا در سمینار آموزش می‌دهند، گوش کنید؛ زیرا ۹۹ درصد آن‌ها، این اسرار را نمی‌دانند. آن‌ها آنچه را

که می‌گویند باور دارند، اما به شما فقط مطالب تئوری یاد می‌دهند و از آنجاکه این تئوری در زندگی‌شان ثابت نشده است، نتایجی هم برای ارائه ندارند. آن‌هایی هم که پولی به دست آورده‌اند، هیچ‌گاه صدها یا هزاران دلار نبوده است. هیچ‌کدام خیلی ثروتمند نیستند و نمی‌توانند به شما یاد بدهند، چگونه ثروتمند شوید. اگر از آن‌ها بپرسید چگونه پولی را که اکنون دارند، کسب کرده‌اند؟ (نیم، یک و یا سه میلیون دلار در سال که شما فکر می‌کنید، پول خیلی زیادی است و در واقع نیست) به شما خواهند گفت که این پول را با آموزش روش‌های پولدار شدن، کسب کرده‌اند. این افراد صرفاً بازاریابانی هستند که از فروش کتاب و سمینار پول به دست آورده‌اند و در واقع کار خاصی در زندگی‌شان نکرده‌اند.

اخیراً همسرم کتابی را به زبان روسی مطالعه می‌کرد که هنوز به انگلیسی ترجمه نشده است. این کتاب درباره‌ی روش‌های پول درآوردن است. نویسنده می‌گوید که من این کتاب را سال‌ها پیش نوشته‌ام و تصمیم گرفتم تا وقتی که خودم بسیار ثروتمند نشده‌ام، آن را منتشر نکنم؛ زیرا اگر این اطلاعات درست باشد، اول باید برای خودم جواب دهد.

پس نه کتاب‌های افرادی را بخوانید که فقط آموزش می‌دهند و سمینار برگزار می‌کنند و نه کتاب‌های افراد پولداری که خودشان آن‌ها را ننوخته‌اند؛ زیرا آن‌ها نه تنها از محتویات کتاب خود اطلاعی ندارند، بلکه دوست ندارند شما از اسرار آن‌ها باخبر شوید و حتی به شما اطلاعات غلط هم می‌دهند! نهایتاً هم شما به موفقیت خیلی کمی می‌رسید و نه خیلی زیاد! آن‌ها می‌خواهند شما را در حد یک کارگر نگاه‌دارند.

اطلاعاتی که در اینجا به شما می‌دهم، اختراع من نیست و من فقط پیام‌رسان هستم. این‌ها همه چیزهایی است که یاد گرفته‌ام، به کار برده‌ام و آموزش می‌دهم. شاید پرسید من این اطلاعات مخوف را از کجا به دست آورده‌ام؟ چرا درباره‌ی گروه‌های مخفی حرف می‌زنم؟ ماهیت این گروه‌ها ترسناک نیستند، بلکه تعدادی از افراد سطح بالای جامعه هستند که دور هم جمع می‌شوند و اطلاعاتی را باهم مبادله می‌کنند. این گروه‌ها با هدف نگهداری اطلاعات خاص، بین اقوامی که برتر از دیگران بوده‌اند، به وجود آمده‌اند. یکی از این گروه‌های مخفی معروف، در «دانشگاه ییل» فعالیت می‌کند. در این دانشگاه گروهی مخفی به نام «اسکالن بونز» حضور دارد و شما می‌بینید که افراد به راحتی در آن رفت‌وآمد نموده و همدیگر را ملاقات می‌کنند و اگر شما عضوی از گروه اسکالن بونز باشید، عضویت خود را مخفی نمی‌کنید و حتی به آن افتخار هم خواهید کرد. رئیس‌جمهور بوش و جان کری، بسیاری از سیاستمداران و قضات و حتی «سی‌ای‌ای» از اسکالن بونز فعالیت خود را آغاز کرده‌اند. فیلم سینمایی هم درباره‌ی آن ساخته شده است که می‌توانید ببیند. گروه‌های مخفی زیادی در سرتاسر جهان وجود دارد، اما بزرگ‌ترین آن‌ها که «برادرهود» نام دارد، هویت اعضای خود را مخفی نگه می‌دارد. خیلی از اعضای اسکالن بونز یا فراماسونری عضو برادرهود نیز هستند.

گروه برادرهود، انجمنی است که اعضای آن در مورد این‌که جهان چگونه کار می‌کند، چطور یک انسان می‌تواند شاد و ثروتمند باشد و به همه آرزوهایش برسد و اینکه چگونه زندگی می‌تواند به یک تجربه‌ی مهیج و لذت‌بخش بر اساس خواست و اراده‌ی فرد مبدل شود، اطلاعاتی را ردوبدل می‌کنند.

شاید بپرسید این که جهان به درخواست و رؤیای ما، واکنش نشان می‌دهد، به چه معناست؟! مگر همه‌ی مردم، پول، ثروت، معنویات و سلامتی نمی‌خواهند؟ هر فردی در جهان، آرزو و خواست کاملاً متفاوتی دارد. برخی از شما ممکن است فکر کنید آنچه را که شما می‌خواهید، بقیه نیز همان را می‌خواهند، اما این تصور درستی نیست.

افراد گروه‌های مخفی دور هم جمع می‌شدند و اطلاعاتی را به اشتراک می‌گذاشتند تا بتوانند خواسته‌ها و راه خویش را بیابند و به آرزوهای خود جامه‌ی عمل بپوشانند. تاریخچه این کار به هزاران سال قبل برمی‌گردد. برخی شواهد تاریخی در این مورد، بر روی سنگواره‌هایی حک شده‌اند که به زبان انگلیسی نیست. گواه این موضوع به زبان‌های روسی، آلمانی، عربی، لاتین و حتی زبان‌های باستانی موجود است. پس این اطلاعات، کشف جدیدی نیست و در طی گذر زمان کدگذاری، به‌روزرسانی و ساده شده‌اند تا بهتر قابل درک باشند.

بنابراین، اطلاعاتی که در این بخش و بخش بعدی دریافت می‌کنید، متعلق به من نیست؛ متعلق به گروهی از افراد است و طی هزاران سال گردآوری شده است. اما مسئله این است که امروزه تعداد کمی از مردم به این اطلاعات دسترسی دارند.

به چه کسی گوش می‌دهید؟

به شما پیشنهاد می‌کنم به حرف کسی گوش دهید که آن چیزی را که شما می‌خواهید، همین الآن داشته باشد. اطلاعاتی که اینجا ارائه می‌کنم نیز، از سوی